

Finden Sie mit der AllatNet Recruiting Ihren Traum-Job.

Durch unseren einzigartigen Kontakt zu Groß- und mittelständischen Unternehmen erweitern wir Ihre Karrieremöglichkeiten. Unsere Kunden zählen zu den Top-Arbeitgebern Deutschlands und bieten herausfordernde Tätigkeiten mit angenehmem Arbeitsumfeld, flexiblen Arbeitszeiten, kurzen Kommunikationswegen und langfristigen, interessanten Perspektiven. Unser Recruiting Service ist für Sie völlig unverbindlich und kostenfrei.

Key Account Manager Automotive (m/w/d)

Referenz Nummer: 1406498
Einsatzbeginn: nach Vereinbarung
Einsatzort: Stuttgart

Ihr Tätigkeitsbereich:

- Betreuung und strategische Weiterentwicklung bestehender Automobilkunden sowie Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen auf technischer und kaufmännischer Ebene
- Verantwortung für die Vertriebsstrategie, Umsatz- und Margenentwicklung innerhalb des Automotive-Segments
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen (Technik, Produktmanagement, F&E) zur optimalen Kundenbetreuung
- Verhandlung und Abschluss von Rahmenverträgen und Preisvereinbarungen mit OEMs und Tier-1-Zulieferern
- Analyse von Markt- und Technologietrends sowie Ableitung geeigneter Vertriebsmaßnahmen
- Teilnahme an Messen, Konferenzen und Kundenevents zur Positionierung des Unternehmens

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium (z. B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, BWL) oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, Key Account Management oder Business Development in der Automobilbranche
- Fundiertes Verständnis für automobiler Produkte, Technologien und Entwicklungsprozesse

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann bewerben Sie sich,
unverbindlich und kostenfrei unter www.e-experts.de.

hot jobs - latest news - AllatNet Recruiting auf Facebook und Twitter.



- Sicheres Auftreten sowie ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten auf EntscheiderEbene
- Hohes Maß an Eigeninitiative, unternehmerischem Denken und Kundenorientierung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft für Kundenbesuche und internationale Meetings

Wenn Sie Ihre Fähigkeiten in einem dynamischen Umfeld einbringen möchten, dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an bewerbung@e-experts.de

Fühlen Sie sich angesprochen?
Dann bewerben Sie sich,
unverbindlich und kostenfrei unter www.e-experts.de.

hot jobs - latest news - AllatNet Recruiting auf Facebook und Twitter.

