

Finden Sie mit der AllatNet Recruiting Ihren Traum-Job.

Durch unseren einzigartigen Kontakt zu Groß- und mittelständischen Unternehmen erweitern wir Ihre Karrieremöglichkeiten. Unsere Kunden zählen zu den Top-Arbeitgebern Deutschlands und bieten herausfordernde Tätigkeiten mit angenehmem Arbeitsumfeld, flexiblen Arbeitszeiten, kurzen Kommunikationswegen und langfristigen, interessanten Perspektiven. Unser Recruiting Service ist für Sie völlig unverbindlich und kostenfrei.

Area Sales Manager (m/w/d) für nachhaltige Zwischenprodukte der Oleochemie im Homeoffice!

Referenz Nummer: 1390855

Einsatzbeginn: nach Vereinbarung

Einsatzort: Region Hamburg / Stuttgart und in Essen

Ihr Tätigkeitsbereich:

Über unseren Kunden: Möchten Sie Ihre berufliche Laufbahn in einem führenden Unternehmen der Oleochemie starten, das sich leidenschaftlich für Nachhaltigkeit und Umweltfreundlichkeit einsetzt? Unser Kunde ist spezialisiert auf die Entwicklung von nachhaltigen und umweltfreundlichen Produkten aus natürlichen Ölen sowie als bedeutender Produzent und Lieferant von ungesättigten Fettalkoholen, Fettaminen, Sorbitolen, Zuckeralkoholen, Fettsäureestern und Ethern. Werden Sie Teil eines dynamischen Teams und gestalten Sie aktiv eine grünere Zukunft mit

Was unser Kunde sucht:

- Umsetzung von Vertriebs- und Marketingzielen in Deinem zugewiesenen Gebiet
- Sicherstellung der Produktverfügbarkeit durch enge Zusammenarbeit mit der Produktion
- Anleitung eines Teams zur Erreichung unserer strategischen Ziele
- Verkauf hochwertiger Oleochemie-Zwischenprodukte für Nahrungsergänzungsmittel, Kosmetika, Pharmazeutika und industrielle Zusatzstoffe
- Mitarbeit im Total Quality Management Circle
- Betreuung von Kunden und Segmenten, sowohl technisch als auch kaufmännisch
- Überwachung der Verkaufsaktivitäten und Zahlungseingänge

Ihre Qualifikation:

Fühlen Sie sich angesprochen?

Abgeschlossenes Ingenieur- oder naturwissenschaftliches Studium bzw. ein Studium der BWL. Bitte und kostenfrei unter www.e-experts.de.

•Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von chemischen Produkten.     
hot jobs - latest news - AllatNet Recruiting auf Facebook und Twitter.
Oleochemie- Zwischenprodukte wie Fettsäuren und Fettsäurederivate, Glycerine und

Glycerolderivate, Methylester, Emulgatoren und Tenside, Biolubricants und biobasierte Schmierstoffe

- Erfahrung in Marketing, Vertrieb und Personalführung
- Gute Kenntnisse in Deutsch und Englisch, idealerweise weitere Fremdsprachen
- Fundierte Kenntnisse in EDV und kaufmännischen Zusammenhängen
- Reisebereitschaft von 2-3 Tagen pro Woche

Was unser Kunde bietet:

- Eine spannende und nachhaltige Tätigkeit im Homeoffice
- Flexible Arbeitszeiten und eine moderne Arbeitsumgebung
- Ein motiviertes Team und flache Hierarchien
- Attraktive Vergütung und erfolgsbasierte Bezahlung
- Firmenwagen zur geschäftlichen und privaten Nutzung
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Die Chance, aktiv an der Gestaltung einer grünen Zukunft mitzuwirken
- Ein inspirierendes Arbeitsumfeld, das Innovation und Nachhaltigkeit fördert
- Offenheit für Bewerber*innen, die aus einem ähnlichen Bereich kommen und sich in die Oleochemie einarbeiten möchten

Relevante Branchen:

- Nahrungs- und Genussmittelindustrie
- Kosmetikbranche
- Pharmazeutische Industrie
- Industrie für Nahrungsergänzungsmittel
- Hersteller industrieller Zusatzstoffe

Bewirb Dich jetzt! Bewirb dich jetzt! Wenn du bereit bist, gemeinsam mit uns die Welt ein Stück nachhaltiger zu machen und deine Karriere auf das nächste Level zu heben, freuen wir uns auf deine Bewerbung! Herr Baur beantwortet dir gerne alle weiteren Fragen direkt unter 0178 18 16 133. Wir freuen uns, von dir zu hören.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann bewerben Sie sich,
unverbindlich und kostenfrei unter www.e-experts.de.

hot jobs - latest news - AllatNet Recruiting auf Facebook und Twitter.

